

### Compiere, la soluzione giusta per le esigenze della PMI:

- è un ERP ad alte performance e a prezzi contenuti
- ha un'ottima copertura di tutte le aree aziendali
- è un prodotto multiplatforma
- gestisce processi tramite workflow
- offre la possibilità di realizzare precise customizzazioni del prodotto, senza grossi investimenti e skill tecnici con notevole risparmio di tempo e di formazione
- è supportato da un team altamente preparato sotto il profilo organizzativo, applicativo, tecnologico, che può intervenire e verticalizzare il prodotto alle esigenze del cliente.

### Chi garantisce le alte performance

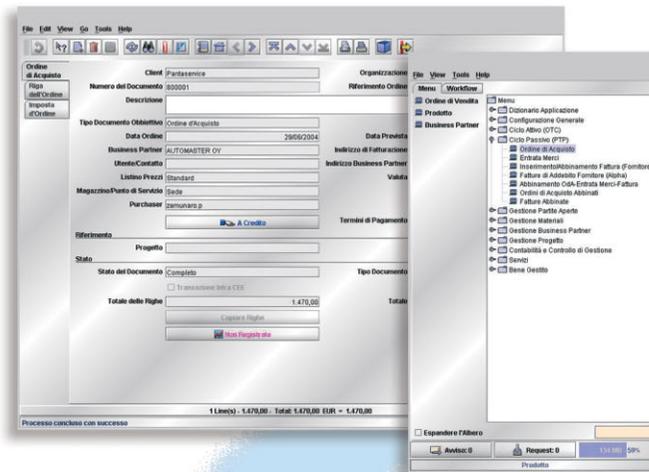
Compiere è una soluzione che offre alte performance perché rientra in un progetto a livello Europeo, all'interno del quale c'è un continuo interscambio

di competenze tecniche ed organizzative, volto alla costante evoluzione del prodotto e delle sue funzioni.

[iit@pantas.it](mailto:iit@pantas.it)  
[info@4layers.it](mailto:info@4layers.it)



## ACQUISTI



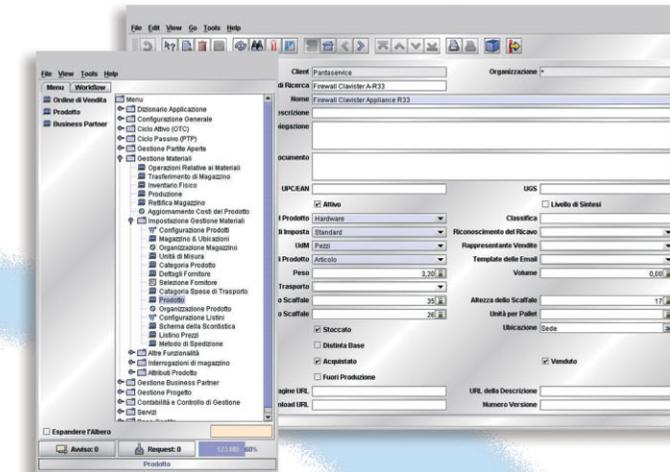
Il modulo gestisce il flusso di approvvigionamento dalla richiesta all'ordine di acquisto, fino al ricevimento della fattura ed al relativo pagamento. La funzione è strettamente correlata al modulo Supply Chain Management.

## WORKFLOW



Sistema di workflow per lo svolgimento guidato delle attività, esistono nel sistema modelli precompilati per i compiti di routine.

## MAGAZZINO



Questo modulo comprende tutte le operazioni connesse alla gestione dei materiali, tra cui i carichi di magazzino, le spedizioni, i movimenti e l'inventario, sia all'interno dell'organizzazione sia con i relativi fornitori e clienti.

### Le Vostre esigenze

Le medie imprese richiedono un sistema gestionale avanzato di facile implementazione e di facile utilizzo, che riesca a

coprire tutte le aree aziendali, garantendo un'ottima gestione a costi ridotti.

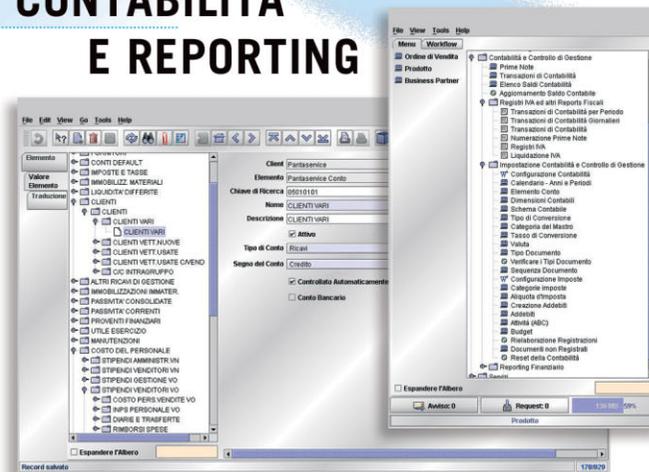
### Le nostre soluzioni

**Compiere**  
ERP & CRM

Compiere è un sistema ERP (*Enterprise Resource Planning*) comprensivo di CRM (*customer relationship management*) sviluppato in tecnologia Java®. Offre una gestione completa

dell'intera filiera aziendale, dalla contabilità al singolo progetto, fino al call center. È dotato di un sistema di reporting completo e molto avanzato.

## CONTABILITÀ E REPORTING

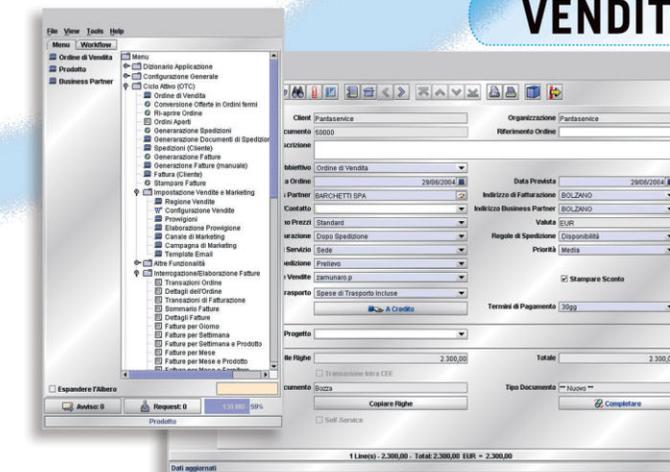


Questo modulo rappresenta l'aspetto contabile e del controllo di gestione dell'applicazione. Nei sistemi tradizionali questa funzione è inserita nei moduli "reporting" o "contabilità" oltre che nei moduli che generano voci di contabilità.

## CRM

Customer Relationship Management: non si tratta di un modulo indipendente, bensì di una sintesi logica di tutte le attività relative ai clienti esistenti e potenziali. Le funzioni di customer management sono integrate nei processi aziendali e per questo motivo non necessitano di processi di sincronizzazione per la funzione di back - office.

## VENDITE



Il modulo vendite gestisce il processo di vendita dalla stesura del preventivo per clienti esistenti e potenziali, alla gestione della raccolta ordini fino alla fatturazione e l'incasso. La funzione è strettamente correlata al modulo Supply Chain Management e Customer Relationship Management